

# RENTABILIDAD AGRÍCOLA

La guía indispensable que te hará ser más rentable en tu explotación



**“ESTA GUÍA QUE ESTÁS  
A PUNTO DE EMPEZAR  
A LEER ESTÁ CREADA  
POR AGRICULTORES  
COMO TÚ, EXPERTOS  
EN RENTABILIDAD  
AGRÍCOLA, CON EL FIN  
DE AYUDARTE A SER  
MÁS RENTABLE EN TU  
TRABAJO DIARIO.”**

Responsable de contenidos  
**Adriana Calvo**

# CONTENIDO

## Introducción

- 1. Planificar bien: la clave del éxito**
- 2. Conoce el coste en €/hora de tu maquinaria**
- 3. Cultivos alternativos más rentables**
- 4. El Retorno de la Inversión o ROI: una cifra clave para analizar la rentabilidad de tu explotación**
- 5. Utiliza un software agrícola y sé más rentable**
- 6. Conclusión**



## Introducción

Ideas frescas para dar un nuevo enfoque a tu explotación

Como todas las empresas, las explotaciones agrícolas tienen que ser rentables. Con los bajos precios en muchos cultivos de los últimos años, **conseguir una buena rentabilidad es difícil**. Sobre todo en zonas poco productivas como pueden ser algunos secanos del interior del país.

Hay **varias opciones para que puedas incrementar la rentabilidad** de tu explotación. Tener claros los costes e ingresos de la explotación es el primer punto para conseguirlo. Solo teniendo clara esta información se pueden evaluar diferentes estrategias para incrementar la rentabilidad agrícola.



Desde Agroptima te queremos dar **distintas ideas para conseguir incrementar los márgenes de tu explotación**. Antes de nada, recordarte que no hay una única solución. Cada explotación es un mundo y por lo tanto la solución óptima en cada caso será distinta.

Esta guía está pensada para darte nuevas ideas y para que conozcas aspectos claves de gestión agrícola. Trataremos de profundizar en:

- **Planificación agrícola:** la clave del éxito
- **Conocer los costes €/hora de tu maquinaria**
- **Cultivos alternativos** más rentables
- **El Retorno de la Inversión** de tu explotación con el ROI
- **Uso del software agrícola** para ser más rentable

## ¡EMPECEMOS!



# 1

## Planificar bien

### La clave del éxito

Planificar bien la campaña antes de su inicio te ayudará a conseguir la máxima rentabilidad.

Debes tener en cuenta 4 puntos básicos para planificar bien una campaña. ¡Vamos a verlos!

#### A. Apunta todo lo que hagas: la información es poder

Es importante **anotar durante cada campaña todas las incidencias y cosas que van ocurriendo**, así como tener bien organizada toda la información tanto productiva como económica. Además, también nos interesa saber los rendimientos y márgenes de los distintos cultivos y parcelas de las otras campañas, para ver qué nos interesa más sembrar y dónde.

**Herramientas de control agrícola**, de las que hablaremos más adelante, nos pueden ayudar en esta tarea. Si tienes datos fiables para recordar campañas anteriores, podrás planificar mejor la campaña siguiente y evitarás repetir errores.



## B. Planifica qué cultivos sembrar y dónde

Con la PAC y el Greening hay varias restricciones para elegir qué sembrar y dónde. En el caso de los cultivos extensivos se tienen que sembrar un mínimo de tres cultivos distintos además de cumplir el Greening que supone un 5% o un 7% de la superficie según sea barbecho o leguminosa.

Además, tenemos que tener en cuenta las ventajas agronómicas de la rotación de cultivos. **Combinar bien los cultivos** te ayudará a controlar mejor las plagas, evitar la aparición de resistencias o aprovechar el efecto beneficioso de un cultivo asociado con el siguiente. Un ejemplo claro es el aporte de nitrógeno que deja una leguminosa para que lo aproveche un cereal.

## C. Fertiliza con cabeza, y con un buen plan!



La fertilización supone el 30% de los costes de la explotación. Por eso se tiene que optimizar. **Realizar análisis de suelo y abonar aportando solo lo que realmente se necesita** te ayudará reducir costes y aumentar la rentabilidad a la vez que el rendimiento.

Además, tienes dos formas fáciles de reducir costes de fertilización:

- 1. Usar abonos orgánicos** (purines, estiércol, compost, etc).
- 2. Aplicar la mayor parte del nitrógeno en cobertera**, que es cuando el cultivo lo aprovecha mejor. Así conseguirás que se reduzcan las pérdidas de Nitrógeno y que la planta lo aproveche mejor.

## D. Elige las mejores variedades

Hay muchísimas variedades en el mercado, **eligiendo las tuyas al principio de la campaña** ya estás incidiendo en el rendimiento que tendrás al cabo de 9 meses. Cada variedad de cada cultivo está adaptada a unas condiciones climáticas distintas. Por eso es importante elegir una variedad que se adapte a tu zona. Además, deberías estar al día de nuevas variedades para aprovechar las mejoras genéticas de éstas.

No vale con sembrar la misma variedad del vecino porque si a él le va bien a mi también. En la web del Grupo para la Evaluación de Nuevas Variedades de Cultivos Extensivos en España (GENVCE) encontrarás información detallada de cada variedad para que elijas la mejor según tu zona.



# 2



## Conoce el coste en €/hora de tu maquinaria

El **coste inmovilizado de la maquinaria y los aperos** de la explotación es uno de los más elevados, y no siempre somos conscientes de ello. Está claro que sin maquinaria en condiciones la explotación no puede funcionar. Por eso es importante que tengas claro el coste por hora de tu maquinaria y sepas **cuándo la has amortizado** y la puedes cambiar.

El cálculo del coste hora de los tractores es parecido al de los aperos. El coste por hora **se compone de 3 partes**:

- Coste de amortización
- Coste de consumo
- Coste de mantenimiento



$$A = \left( \frac{(Vc - Vr)}{T} \right) / H$$

El **coste de amortización** es el coste de la inversión hecha con la compra de la maquinaria. Este coste se tiene que repercutir a lo largo de la vida útil del tractor. En general para un tractor la vida útil es de 12.000 horas. Lo puedes calcular con la siguiente fórmula:

- A = Coste de Amortización del tractor
- Vc = Valor de compra del tractor nuevo
- Vr = Valor residual, es el valor de venta que prevés que tendrá el tractor cuando lo cambies.
- T = Años de vida útil del tractor
- H = media de horas que trabaja al año el tractor

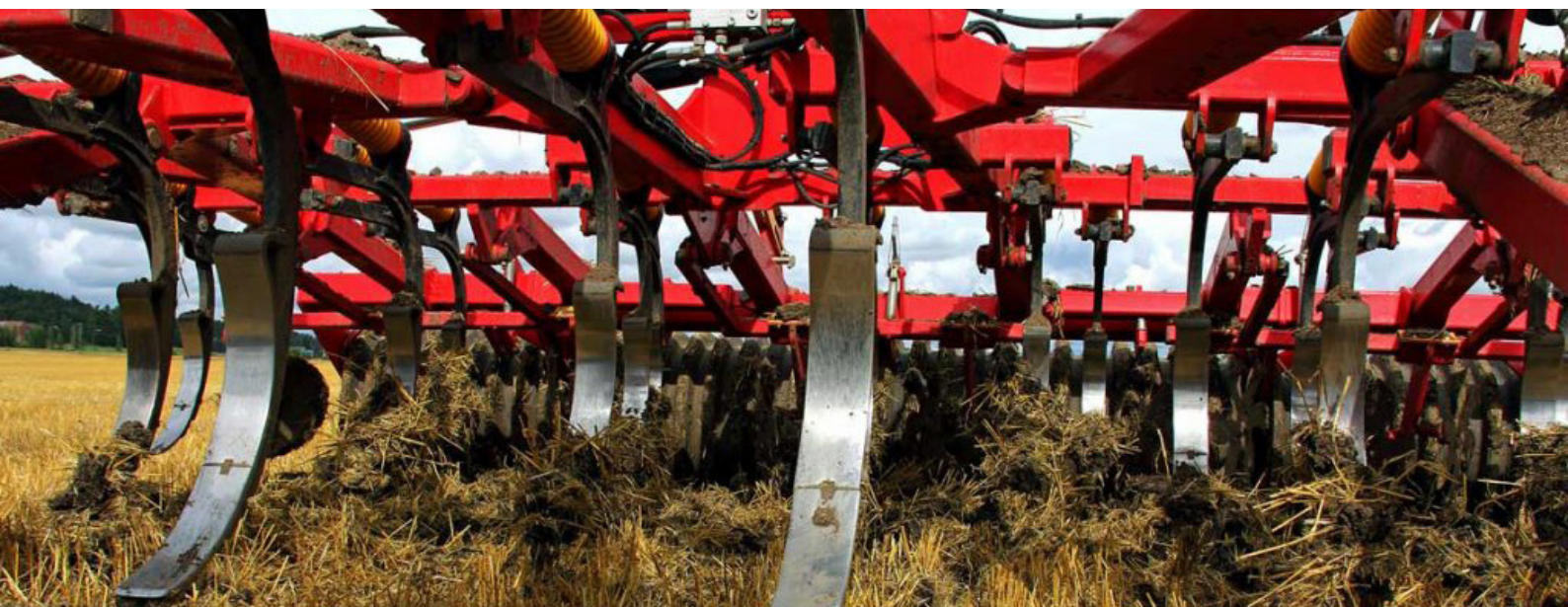
El **consumo de la maquinaria** depende del tipo de máquina, la potencia, la labor que se realiza, etc. Si conoces los consumos de tu tractor según la labor, la forma más fácil de hacer el cálculo es multiplicar este consumo por el precio medio del gasoil agrícola durante un año. Dividiendo el resultado entre las horas que ha trabajado el tractor en un año obtienes el coste de consumo por hora.



Si no conoces el consumo, **lo puedes estimar según la potencia de tu tractor** a partir del valor de referencia 0.1L/CVh. Este valor está pensado para trabajos con altos niveles de carga: como puede ser labrar o sembrar. Para trabajos de abonado o aplicación de fitosanitarios puede ser que los consumos sean menores.

El **coste de mantenimiento** incluye todo el desgaste del tractor (neumáticos, cambios de aceite, de filtros, etc.) y también incluye averías. A partir de las facturas del taller se puede estimar este coste. Si sumas el coste que has tenido durante un año y lo divides por el número de horas que ha trabajado el tractor en este tiempo tendrás el coste / hora de mantenimiento.

Con **los aperos**, como hemos dicho, el cálculo es igual. La diferencia es que **en la mayoría de casos no hay consumo**. En el apartado de mantenimiento se tiene que tener en cuenta todo aquello que se desgasta. Por ejemplo, en el caso de un cultivador se tiene que contar el cambio de rejas.



# 3



## Cultivos alternativos más rentables

En todas las zonas agrícolas de España hay cultivos tradicionales que se llevan cultivando desde hace muchos años. Se trata de cultivos muy bien adaptados a la zona y que suelen tener un rendimiento bastante constante entre años. Son cultivos seguros con los que conseguirás una rentabilidad parecida la mayoría de años.

Es importante que como agricultor abras tu mentalidad y tengas en cuenta que **hay más cultivos aparte de los tradicionales**. Actualmente se están recuperando algunos cultivos e importando otros que son muy interesantes, puesto que todavía no hay un exceso de oferta en el mercado que tire los precios abajo, como pasa con los cultivos tradicionales.



Vamos a hablar más en detalle de alguno de estos cultivos clasificándolos en dos grupos: **alternativas de secano y alternativas de regadío**.

## A. Alternativas de secano

### a. Camelina:

#### **la oleaginosa más rentable en los secanos más exigentes**

Se trata de una crucífera oleaginosa. El aceite que se obtiene de sus semillas se usa para hacer biodiésel para los motores de los aviones. No requiere de inversión, ya que se siembra y cosecha con la misma maquinaria que el cereal. El precio en 2016 fue de unos 350 € / tonelada a cosecha.

### b. Guisante y otras leguminosas:

#### **ideal para ahorrar en fertilizante**

El guisante, así como las otras leguminosas te ayudan a cumplir con el greening de la PAC. Además, al ser leguminosas requieren de muy poco o nada de abonado nitrogenado. En general producen algo menos que los cereales, pero con el Greening y los beneficios de la rotación, ayudarán a aumentar la rentabilidad de la rotación.

### c. Cereales alternativos:

#### **las mejores opciones en cultivo ecológico**

La espelta y el centeno son cereales que se sembraban antiguamente. Debido a sus bajas producciones se abandonaron. Actualmente se están recuperando en su versión ecológica como alternativas al trigo o la cebada. Otras alternativas son el



kamut y el trigo sarraceno que tienen una elevada demanda de mercado debido a sus beneficios nutricionales.

## **B. Alternativas de regadío**

### **b. Alternativas al maíz: soluciones delante de las crisis de precios**

El maíz cada día es menos rentable debido a su bajo precio y los altos costes de sus inputs. Cultivos tradicionales como el sorgo o el girasol más rústicos, con menos costes, y con precios más atractivos son posibilidades reales para mejorar márgenes. O nuevos cultivos como la soja y la quinoa que están en auge y con altos precios de venta son alternativas a tener en cuenta.

### **b. Pasto siambasa: récord de kilos en forraje**

Se trata de un cultivo forrajero muy rentable. Importado de Tailandia, este forraje es muy productivo y de mucha calidad. Se empezó sembrando en Andalucía y ya se están haciendo pruebas en el Valle del Ebro.

### **c. Pistacho: el fruto seco del presente y del futuro**

El pistacho es un fruto seco en auge. Muchas empresas están interesadas en su producción y su rentabilidad está asegurada por los altos precios. Se puede plantar en secano, pero en regadío es cuando se amortiza más la inversión.

Recuerda que si quieres ampliar información sobre estos cultivos, puedes encontrar mucha más en nuestro [blog](#).



# 4

## El Retorno de la Inversión o ROI: una cifra clave para analizar la rentabilidad de tu explotación

ROI es el acrónimo inglés de Return of Investment, es decir, el retorno de la inversión. Se trata de un índice financiero muy utilizado para el cálculo económico en las empresas. Nos informa de **los euros ganados por euro invertido**, por lo que te aporta mucha información sobre si tu explotación funciona o no bien.

El retorno de la inversión **se calcula dividiendo el margen de la explotación para una campaña entre los costes de ésta**. Este índice se lee en porcentaje. Como ves, la fórmula es muy sencilla y aporta mucha información. ¡Por eso es tan usada en el mundo de las finanzas!

$$ROI = \frac{\text{Margen}}{\text{Costes}} \times 100$$



El **ROI** tanto lo puedes calcular para el global de la explotación como parcela por parcela o cultivo por cultivo. De esta forma **sabes qué cultivo te devuelve más por cada euro que inviertes en él**. Esto te ayudará a planificar cultivos para las siguientes campañas.

Si lo usas por parcela te indica **cuáles son más rentables**. Sabiendo las parcelas que te aportan más, independientemente del cultivo que hagas, puedes tomar varias decisiones. Por ejemplo, en qué parcelas hacer rotación con barbecho y en cuáles no.

El ROI **no nos aporta la misma información que el margen en €/ha**. En la siguiente tabla se puede ver como la alfalfa tiene menos €/ha pero un ROI mayor que el maíz. Por lo tanto, la alfalfa es más rentable que el maíz aunque por hectárea se consigan menos beneficios. Por lo tanto, cada euro que gastamos con la alfalfa está mejor invertido.

	Maíz	Alfalfa
Costes (€/ha)	2.113	1.480
Ingresos (€/ha)	2.550	1.893
Margen (€/ha)	437	413
ROI (%)	21	28



En plantaciones **es importante calcular el ROI para más de una campaña**. De esta forma tenemos en cuenta la inversión inicial. Es importante tener en cuenta que los primeros años de plantación hay muchos costes y pocos ingresos.

El ROI es **especialmente útil cuando se dispone de poco capital** para invertir. Así, si miramos de maximizar el ROI, estaremos sacando más beneficios con menos dinero. También es interesante utilizarlo **cuando nos planteamos dos cultivos** que no sabemos si serán viables, si nos quedamos con el que tenga el ROI más alto, en caso de perder el cultivo, las pérdidas en la inversión serán menores.



# 5

## Utiliza un software agrícola y sé más rentable

Como hemos ido comentado, en agricultura los márgenes son ajustados. Una mala decisión al elegir las variedades o un tratamiento fitosanitario puede comportar pérdidas. Es fundamental **llevar un registro de todos los trabajos que se realizan con los costes de cada uno**. De esta forma, a final de campaña ya sabiendo los ingresos es muy fácil calcular los márgenes por parcela y por cultivo.

Toda esta información es difícil de gestionar y mantener ordenada en papel. El uso de una hoja de cálculo lo simplifica, pero deberás pasar muchas horas delante del ordenador para introducir los trabajos diarios. Hay [aplicaciones móviles](#) de gestión agrícola que **simplifican mucho el poder apuntar lo que se hace a diario en el campo**. Te permiten llevar al día de forma fácil toda la información sin tener que pasar horas y horas delante del ordenador. Como son fáciles y rápidas de manejar es más probable que puedas llevarlo todo al día. Con una aplicación así sabrás a tiempo real todo lo que pasa en tu explotación en cuanto a rentabilidad.



Vamos a ver los motivos por los que necesitas un [software de gestión agrícola](#):

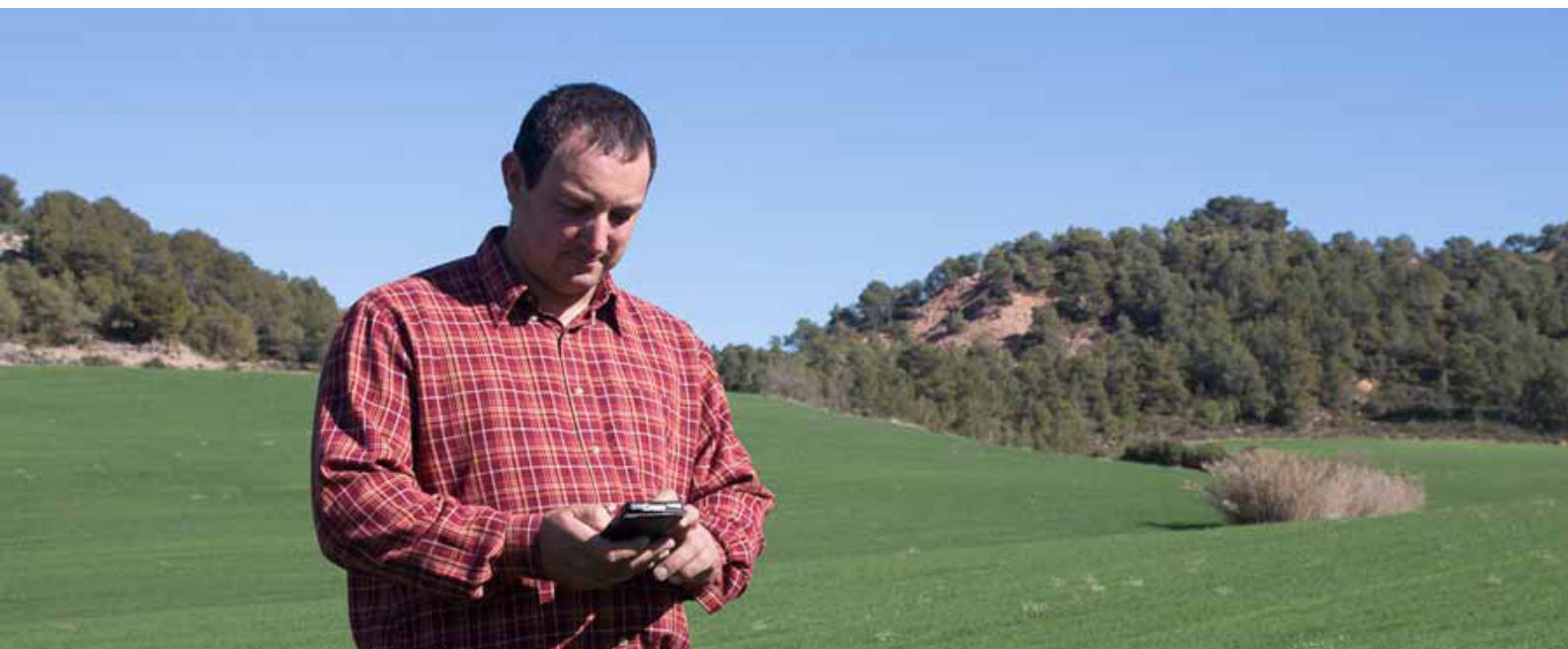
### **a. La información es poder: controla tu gestión agrícola**

Con la aplicación tienes el poder de saber qué pasa en tu explotación en todo momento. No tienes que esperar a final de campaña para comprobar si tienes dinero en el banco.

El software te permite comparar los costes de las aplicaciones que haces entre dos parcelas o entre dos cultivos. De esta forma al momento sabrás qué te resulta más económico. Y a final de campaña lo podrás ligar con el rendimiento.

### **b. Ten la información a tiempo real**

Con la aplicación lo llevas todo al día. En cada momento sabes lo que has gastado hasta entonces en cada uno de los campos. Así no te puedes llevar sorpresas al final de campaña. Si en una parcela o con un cultivo gastas más de la cuenta lo verás enseguida. De esa forma evitas perder dinero sin saber cómo.



### **c. No pierdas más el tiempo haciendo cuentas al final de la campaña**

Este punto está ligado con el anterior. Como llevas toda la información al día, a final de campaña con pocos minutos lo tendrás todo calculado y podrás ver el resultado final. Solo tendrás que analizar qué te ha salido más a cuenta y empezar a planificar la próxima campaña.

### **d. Planifica con conocimiento**

Teniendo claro lo que has ganado con cada cultivo es mucho más fácil planificar para el siguiente año. Recuerda que la rentabilidad la muestra mejor el ROI que los €/ha. Teniendo esto en cuenta decidir qué cultivo sembrar en más superficie y en las mejores parcelas es simple. Siembra más de lo que te dé más y así seguro que saldrás ganando.

Es importante tener datos de más de una campaña. Con esto consigues estabilidad. Por ejemplo: puede ser que un año se den las condiciones ideales para sembrar colza y consigas un ROI impresionante. Pero como sabes la colza es un cultivo con muchos riegos, más que el cereal. No es bueno jugarlo todo a una carta. **Tener datos de varios años te ayuda a elegir mejor** sin olvidar que diversificar cultivos permite reducir riesgos económicos.



# 6



## Conclusión

Como ves no hay una fórmula mágica para aumentar la rentabilidad. La clave está en **tener un gran control sobre los números de la explotación y la mente abierta para pensar, evaluar y tomar nuevas estrategias** que te ayuden a mejorar tus márgenes. De esa forma, con toda la información se pueden tomar decisiones de calidad de las que no te vas a arrepentir.

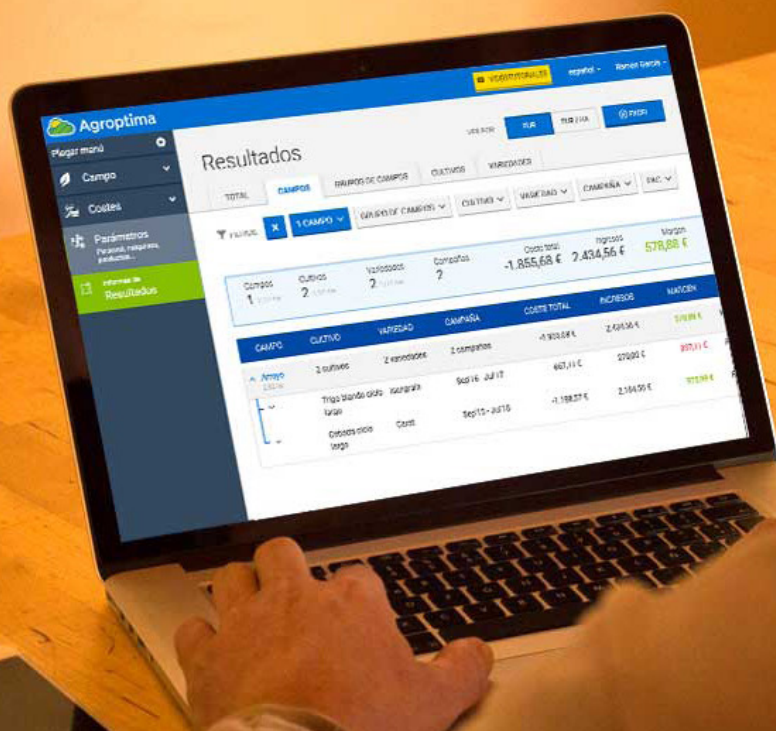
Llevar al día los costes, calcular el ROI, planificar las campañas con antelación, etc. Son distintas acciones destinadas a un mismo objetivo: **que tu explotación sea rentable y que si no lo es, lo detectes rápidamente.**

Desde Agroptima esperamos que esta guía te haya clarificado algunas cosas y te haya dado nuevas ideas y trucos para ser más rentable. **El módulo de costes de la aplicación de Agroptima te va a ayudar a llevar fácilmente este control que hemos comentado.** Si quieres probarlo 15 días gratis pincha [aquí](#).





Agroptima es la **aplicación de gestión agrícola líder** con la que ahorrar dinero es posible. Conoce cómo de rentable es cada cultivo y toma decisiones acertadas para obtener más beneficios en tu explotación.



**Crea tu cuenta gratis**

[www.agroptima.com](http://www.agroptima.com)

(+34) 607 76 35 48